



Samenvatting van het beleid inzake het beheer van belangenconflicten

In overeenstemming met de geldende regelgeving heeft TARENO (Luxembourg) S.A. (hierna "TARENO" of "de Vennootschap") een beleid opgesteld voor de preventie, de identificatie en het beheer van belangenconflicten. Het doel van dit beleid is ervoor te zorgen dat de Vennootschap voldoet aan de goede beroepspraktijken en haar activiteiten eerlijk, loyaal en professioneel uitvoert in het belang van haar klanten.

Wat is een belangenconflict?

Een belangenconflict kan ontstaan wanneer een bedrijf wordt geconfronteerd met meerdere tegenstrijdige belangen in de loop van haar activiteiten, in het bijzonder die van haar klanten, haar eigen belangen of die van haar medewerkers.

Om vast te stellen of een belangenconflict waarschijnlijk is, controleert TARENO in het algemeen of het niet in een van de volgende situaties verkeert:

- waarschijnlijk een winst maken of een verlies vermijden ten nadele van een klant ;
- een belang hebben bij het resultaat van de dienstverlening aan de klant, of van een transactie uitgevoerd namens de klant, dat verschilt van het belang van de klant;
- een prikkel hebben, om welke reden dan ook, om de belangen van de ene klant boven die van een andere klant te stellen;
- dezelfde professionele activiteit uitoefenen als de klant;
- een stimulans ontvangen van een andere persoon dan de klant in verband met de dienstverlening aan de klant, in de vorm van diensten of voordelen (geldelijk of niet-geldelijk).

Preventie en beheer van belangenconflicten door TARENO

Om het risico van belangenconflicten te voorkomen en te beheren, bestaat het beleid van TARENO voor het beheer van belangenconflicten uit een systeem dat is ontworpen om:

- om eventuele belangenconflicten te identificeren die zich kunnen voordoen bij de uitvoering van haar activiteiten ;
- om situaties van belangenverstremming te voorkomen (die zouden kunnen leiden tot het afzien van een activiteit, een transactie of een mandaat);
- haar activiteiten zodanig uit te voeren dat zij altijd handelt in het beste belang van haar klanten;
- ervoor zorgen dat strikte vertrouwelijkheid van informatie wordt gehandhaafd met betrekking tot activiteiten die mogelijk aanleiding kunnen geven tot belangenconflicten.

De belangrijkste kenmerken van dit systeem zijn:

- de implementatie van informatiebarrières in overeenstemming met het 'need to know'-principe; deze maatregelen beperken de ongepaste circulatie van vertrouwelijke informatie en voorkomen dat het gebruik ervan ten koste gaat van de integriteit van de markt of de belangen van haar klanten;



- een beloningsbeleid dat in het bijzonder directe winstdeling door werknemers in het succes van een specifieke transactie verbiedt;
- administratieve en organisatorische procedures om de onafhankelijkheid van het oordeel van de verschillende afdelingen te waarborgen;
- regelingen voor geschenken en evenementen;
- gedragsregels voor externe activiteiten die werknemers privé uitvoeren en die in strijd kunnen zijn met hun professionele activiteiten.

Indien desondanks blijkt dat dit systeem het in bepaalde omstandigheden niet mogelijk maakt om de afwezigheid van risico van een belangenconflict, zal TARENO afzien van het uitvoeren van de transactie of, indien de vertrouwelijkheid dit toelaat, de cliënt informeren, alvorens voor zijn rekening te handelen, over de algemene aard of de bron van het belangenconflict.

Dit systeem is ontworpen om met redelijke zekerheid elke schending van de principes en regels van goed professioneel gedrag te voorkomen. Het wordt regelmatig bijgewerkt in overeenstemming met de ontwikkelingen op het gebied van regelgeving of veranderingen in activiteiten. TARENO is beschikbaar om alle vragen met betrekking tot dit systeem te beantwoorden.